

УДК 65.01: 346

**М. М. Окс**

Одесский национальный политехнический университет,

## ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ СИСТЕМНОЙ РЕФОРМЫ НА СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ В УКРАИНЕ

Статья посвящена внедрению специального законодательного регулирования для совместных предприятий в Украине. На основе анализа актуального украинского законодательства и сравнения украинского законодательства с правовыми условиями других государств даются предложения по специализированному законодательству для совместных предприятий в Украине. Эти предложения с учётом согласования с различными правовыми условиями могут быть приняты и другими государствами.

**Ключевые слова:** совместное предприятие, системная реформа, правовые положения, стратегия интернационализации.

Украина предприняла значительные законодательные шаги, чтобы в международном аспекте быть привлекательным местом для инвестиций. Тем не менее, иностранному инвестору очень тяжело рассматривать все законы, на что также требуется много времени. Чем более затратный данный процесс, тем вероятнее, что решение об инвестиции принято не будет. Поэтому для совместных предприятий выгодно создать специальное законодательное регулирование. Если совместные предприятия будут иметь привилегированное положение, то для Украины в качестве места расположения возникают дальнейшие преимущества.

До сих пор законодательные проблемы в процессе создания и функционирования совместных предприятий исследовались лишь поверхностно. При этом рассматривалось только реальное законодательство. Специализированные положения для совместных предприятий и, соответственно, отдельный закон о совместных предприятиях не принимались во внимание.

Для успешного создания совместных предприятий не достаточно имеющихся общих правовых положений для предприятий всех видов. Чтобы иметь возможность предложить инвесторам интересное месторасположение предприятий, совместным предприятиям необходимо специальное правовое регулирование. Целью статьи является разработка специализированных правовых положений для деятельности совместных предприятий в Украине, которые с изменениями с учётом правовых условий других государств могут быть применены и в других странах.

Для законодательного нормирования существуют следующие возможности:

— в каждом отдельном законе вводятся специальные положения для совместных предприятий;

— для совместных предприятий создается специальный закон, который имеет преимущественное право перед другими законами.

Для реализации первой есть возможности основы правовой систематики. Вторая возможность связана с наглядностью и ясностью. Так как когда речь идёт о совместных предприятиях, прежде всего, говорят об иностранных инвесторах, то, по выше упомянутым причинам, должен быть создан отдельный закон

«О совместных предприятиях». Далее определяются и обосновываются области, которые должны регулироваться этим законом.

***Совокупность правовых норм, регулирующих деятельность хозяйственных обществ***

Для договорных совместных предприятий (Contractual Joint Ventures) [1] и простых совместных предприятий (Equity Joint Ventures) [2] рационально применять унифицированные, но наглядные правовые нормы, регулирующие вопросы образования, функционирования и ликвидации общества. Они должны обеспечивать защиту как партнерам, так и кредиторам. По этой причине совместное предприятие должно быть фирмой с корпоративной формой организации и отдельным юридическим лицом. Совместное предприятие несет ответственность за долги только общим имуществом компании.

Совместное предприятие является внутренним, если местонахождение или ведение дел происходит внутри страны. Это важно, прежде всего, с точки зрения налогового законодательства и законодательства, регулирующего операции с недвижимостью, где предприятия разделяются на внутренние и иностранные.

Совместное предприятие должно быть обеспечено минимальным основным капиталом. Он должен быть независимым от размеров минимальной зарплаты или других параметров. Рациональным является минимальный основной капитал в размере 100000 гривен, который при учреждении вносится полностью и разделяется на доли участия в основном капитале акционерного общества как минимум по 500 гривен. Должны быть возможными имущественные вклады. Предметом имущественных вкладов могут быть все ценные имущественные предметы, которые принимаются в расчет также при оформлении правоотношений.

В качестве необходимых органов совместное предприятие должно иметь руководство фирмой для ведения дел и представительства, а также собрание акционеров для внутреннего волеизъявления.

Для того, чтобы было возможным создание плавно убывающих совместных предприятий (Fade-Out-Joint-Ventures) [3], необходимо нормировать, что в этом случае двухступенчатые единоличные общества с ограниченной ответственностью также допустимы.

Увеличение основного капитала также должно быть возможным. Уменьшение капитала должно быть возможным, если об этом информируются кредиторы и они не выдвигают возражений. При этом основной капитал может быть уменьшен до суммы минимального основного капитала, но не более.

С согласия остальных акционеров акционер может передавать свои доли или их части другим акционерам или третьей стороне. При уступке доли третьей стороне другие акционеры имеют право преимущественной покупки по равной цене, соответственно их доле в фирме. Каждый акционер должен иметь право выхода из общества. Доли передаются по наследству.

Акционер совместного предприятия, который зачастую не выполняет или не надлежащим образом выполняет свои обязанности или своим поведением препятствует цели общества, может быть исключен из общества. Для этого необходимо большинство – свыше 50% имеющих право голоса акционеров, причём акционер, которого касается это голосование, исключается из голосования.

Максимальное число акционеров может быть любым.

Чтобы позже иметь возможность быстро продать совместное предприятие, в том числе путем преобразования в открытое акционерное общество, учредители

открытого акционерного общества должны освободиться от обязательств двух-летней давности.

Это важно прежде всего для иностранных инвесторов, которые хотели бы вывести свои инвестиции из Украины.

***Положения, регламентирующие порядок валютных операций***

Иностранные инвесторы воздерживаются от инвестиций в более крупном объеме из-за ограничения в положениях, регламентирующих порядок валютных операций. Чем больше предписаний, тем больше вероятность, что украинский рынок будет осваиваться лишь посредством экспорта из-за границы в Украину. Следовательно, положения, регламентирующие порядок валютных операций, должны быть разработаны следующим образом:

Совместные предприятия при сделках, заключенных за границей, как платежное средство могут использовать также валюту. Для вывоза внутренней и иностранной валюты не требуется лицензия Национального банка Украины.

Сделки в иностранной валюте в пределах Украины не требуют особого разрешения.

То, когда доходы в иностранной валюте после соответствующего таможенного оформления товара или заключения трудового договора должны быть занесены на кредит инвалютного счета, является внутренним делом партнеров по договору.

Иностранный инвестор может перечислять в иностранной валюте свою прибыль, доходы и другие средства за границу. Инвестор определяет процедуру трансферта (перевода в валюте).

По окончании инвестиционной деятельности иностранный инвестор имеет право в любое время и в любой валюте вывозить все ликвидные средства. Инвестор определяет процедуру трансферта.

***Законодательство, регулирующее операции с недвижимым имуществом / приобретение земли***

Пока совместное предприятие или руководство фирмы находится внутри страны, то предприятие считается внутренним. Это важно с точки зрения существовавших до сих пор правовых положений, которые не учитывали национальности акционеров. Предприятие не может путем замены акционера получить другую национальность. Таким же образом совместное предприятие должно быть украинским, если все партнеры являются выходцами из третьих стран. Поэтому иностранным инвесторам также должно быть разрешено приобретать земельные участки и/или здания как в, так и вне населенных пунктов без ограничений и пошлин.

Для многих иностранных инвесторов является необычным то, что различаются право собственности на строение и право собственности на землю. Тем не менее, на основании этого общепринятого в Украине правового положения и имеющихся правовых отношений всё же не рационально унифицировать право на земельный участок с правом на строение.

При приобретении незастроенного земельного участка не может быть принуждения к застройке. Это важно прежде всего для того, чтобы сделать возможными будущие инвестиции, идущие на расширение производственного потенциала предприятия, с привязкой к существовавшему до сих пор земельному участку.

Для минимизации административных издержек должна существовать возможность заключать договоры аренды в свободной форме и без регистрации.

### ***Трудовое законодательство***

Так как многие иностранные инвесторы из-за низкого уровня заработной платы выпускают продукцию в Украине, то реформа сопоставимого с западным трудового законодательства должна проводиться тогда, когда украинские зарплаты в среднесрочном временном интервале приравниваются к западноевропейским [4]. Прежде всего, с этого момента увольнения по инициативе работодателей должны протекать быстро и не бюрократически. Хотя это и является жестким требованием, но только таким образом предприятия могут гибко планировать и работать. Только если предприятия смогут быстро сокращать персонал, то они при надобности также быстро наберут персонал. Возникает экономическое преимущество, что таким образом может быть сокращён высокий уровень основной безработицы, чего в Западной Европе до сих пор достичь не удалось.

### ***Налогообложение***

Украина с налогом на прибыль предприятий в размере 25% находится в международном аспекте в середине поля. В Польше этот налог составляет 19%, в Латвии – 15%, на Кипре – 10% [5]. Германия в рамках реформы налогообложения предприятий с 2008 года снизила налоги для акционерных компаний с 25% до 15% [6]. Чтобы привлечь предприятия, которые инвестировали бы в Украину не только из-за низких расходов на зарплату, налог на прибыль предприятий должен для совместных предприятий быть снижен до 15% или ниже. С помощью такого налогообложения, которое было бы конкурентоспособно во всём мире, Украина сможет на долгое время укрепить свои позиции в предпочтительном месторасположении предприятий.

Снижение налогов на прибыль предприятий для совместных предприятий нужно рассматривать также и с обратной стороны, чтобы Украина могла размещать на своей территории предприятия, не опираясь на субсидии со стороны Европейского Союза. Таким образом, например, с помощью субсидий Европейского Союза до 1990 года размещались предприятия в Восточной Баварии и теперь в Федеральных землях на территории бывшей ГДР.

Вместо снижения налоговой ставки совместным предприятиям могли бы предлагаться налоговые стимулы, так чтобы они вообще не должны были бы уплачивать налогов с предприятий в течение первых лет. Такого вида великодушные порядки имеются, например, в Китае, Малайзии, Сингапуре, Тайване и Южной Корее.

Для контрфинансирования мог бы взиматься подходящий налог. Он составляет на Украине лишь 15% и является, по сравнению с международным уровнем, очень низким [5].

В рамках статьи были разработаны специальные правовые положения для совместных предприятий в Украине. С адаптацией к соответствующим общим правовым условиям они могут быть перенесены и на другие государства. По причинам ясности и наглядности рекомендуется поместить их в специальный закон, который должен иметь преимущество перед другими законами. В исследованиях и при разработке законодательства необходимо обдумать создание правовых положений и для других стратегий интернационализации, которые также должны опираться на вышеназванные предложения.

## **Литература**

1. *Ley U., Schulte N.* Joint-Venture-Gesellschaften. – Köln, 2003. – S. 2.
2. *Rüdiger K.* Steuerung und Kontrolle internationaler Joint Venture. – München/Mering, 2000. – S. 12.
3. *Kutscher M., Schmid S.* Internationales Management. 5. Aufl. München. – 2006. – S. 863.
4. *Bittner U., Herr J.* Immer den Fachkräften nach // Frankfurter Allgemeine Zeitung. – Frankfurt am Main, 01.03.2008. – S. 1.
5. *Bundesministerium der Finanzen.* Monatsbericht des BMF. – Berlin, Januar 2007. – S. 61–65.
6. *Kottmann B.* Der Immobilienwirtschaft wird Schaden zugefügt // Frankfurter Allgemeine Zeitung. – Frankfurt am Main, 20.04.2007. – S. 45.

**М. М. Окс**

Одеський національний політехнічний університет

### **ОСОБЛИВОСТІ РЕАЛІЗАЦІЇ СИСТЕМНОЇ РЕФОРМИ НА СПІЛЬНИХ ПІДПРИЄМСТВАХ В УКРАЇНІ**

#### **Резюме**

Стаття присвячена введенню спеціального правового регулювання діяльності спільних підприємств в Україні. У спеціальному законі для спільних підприємств необхідно врегулювати правові норми, що регулюють діяльність господарських товариств, положення, що регламентують порядок валютних операцій, законодавство, що регулює операції з нерухомим майном та придбанням землі, трудове законодавство та оподаткування.

**Ключові слова:** спільне підприємство, системна реформа, правові положення, стратегія інтернаціоналізації.

**М. М. Ох**

Odesa National Polytechnic University, Department of Enterprise Economy

### **PECULIARITIES OF SISTEM REFORM REALIZATION IN UKRAINE'S JOINT VENTURES ENTERPRISES**

#### **Summary**

The article deals with the introduction of a special legal regulation for joint venture in the Ukraine. The areas of company law, foreign currency regulations, real estate right, purchase of land, labour legislation and taxation are to be regulated in own law for joint venture.

**Key words:** joint venture, system reform, legal regulations, strategy of internationalization.